

[www.lacase.com.bo](http://www.lacase.com.bo)

eCommercio de la  
venta de alimentos



Antecedentes



Covid



Proceso



Situación Actual



Futuro



- Portal de Venta Alimentos para "Kampesino"



Por que? Wordpress y Wocommerce

- Desconfianza
  - Métodos de Pago
  - Experiencia de Usuario
- Experiencia en los "21 días"
- Demanda Mayor (se pone prueba real las plataforma)
  - Logística Improvisada (la plataforma necesita afinar muchas cosas)
  - Experiencia de Usuario, Proveedores, Modelo de Negocio



# Inicia la Pandemia



- Situación (restricciones, Cuarentena rigida, Mercado cerrados)
- lacase.com.bo (arranca el servicio)

- Pedidos Internacionales  
(Plugins: Metodos de Pago)
- Control de precios y existencias  
(Plugins: Control Stock y precios)
- Ubicación de entrega  
(Plugins: ubicación y costo logística)
- Funciones de Equipo  
(Plugins: roles, funciones, marketing)

- Se suspende el servicio (nos arriesgamos)



# Lacase regresa



- Del mercado la cancha a las casas (a través de lacase.com.bo)
- Estamos en el máximo potencial, somos tendencia
- lacase.com.bo (arranca el servicio) control de Pedidos  
(Plugins: no mas de 20 pedidos por día)
- Excel para la administrar de pedidos  
(Plugins: uso de tablas dinamicas herramienta de ofimatica)
- Invitar otros emprendimientos a la plataforma( Plugins: Markeplace)

Nace  
Competencia



Anécdotas  
experiencia de  
cliente



Problemas  
de salud  
del Equipo



# Situación Actual



- Fidelizar a Clientes  
(Plugins: Gestión de clientes)
- Cliente pone los precios a Verduras  
(Plugins: Gestión de precios)
- Consolidar alianzas con los mercados populares (la cancha, la abasto)
- Expansión a otros departamentos: Santa Cruz
- Intento de alianzas con otras instituciones: Carcel de mujeres vender sus productos

# Proyección y Futuro



- Ser y consolidar el proyecto lacase
- Existe oportunidad de negocio
- Economía circular Sector Mercado Populares de Bolivia.
- Mejorar la cultura alimenticia en Bolivia.
- Apoyo directo para las ventas de productores
- Involucrar a vendedoras informales al proyecto la case (inclusión y herramientas)
- Como nos ayudo Woocommerce y la comunidad



**Gracias!!!**

By: Ronald Milton Chavez Mamani  
@ronaldchavez  
[https://www.linkedin.com/in/  
ronald-chavez/](https://www.linkedin.com/in/ronald-chavez/)

